STUTTGART
FINANZ

CAPURSO
MACK
REMSTAL-MARKT



Rocco, weil Dein Team mehr verdient.

Individuelle bKV-Analyse · GesundAGIL+1 + KlinikPrivat+

249 Mitarbeitende · 48,94 € je Person/Monat

Für Dich vorbereitet von Francesco Ciraci

SFC Stuttgart Finanz GmbH · Dieselstraße 28 · 70839 Gerlingen

0173 / 415 54 68 · francesco.ciraci@signal-iduna.net

Ausarbeitung 02.11.2026 · Beitrag und Annahme zu bestätigen

Deine Entscheidung auf einen Blick

Gesundheit mit einem klaren Konzept.

Die Ausarbeitung verbindet Deine Eingaben, den ausgewählten Versicherungsschutz und die wirtschaftliche Betrachtung für Rocco Capurso.

Deine Beitragsübersicht	Betrag
bKV je Person / Monat	48,94 €
bKV gesamt / Monat	12.186,06 €
bKV gesamt / Jahr	146.232,72 €

So setzen sich die Szenarien zusammen

Position	Monat	Jahr
Versicherungsbeitrag	12.186,06 €	146.232,72 €
Zusätzliche Lohnkosten	0,00 €	0,00 €
Mehrumsatz durch Kundenaufschlag	0,00 €	0,00 €
Angenommenes AU-Entlastungspotenzial	6.225,00 €	74.700,00 €

Verbleibender Modellaufwand / Monat 5.961,06 € Beitrag + zusätzliche Löhne − Mehrumsatz − angenommene AU-Entlastung. Monatswerte der AU-Annahme entsprechen dem Jahrespotenzial ÷ 12.

Der Versicherungsbeitrag bleibt 12.186,06 € monatlich. Der wirtschaftliche Modellsaldo berücksichtigt die gewählten Finanzierungsannahmen vor Steuern. Das AU-Potenzial ist keine garantierte Einsparung; beide Entlastungswege dürfen sich nicht auf denselben wirtschaftlichen Effekt beziehen.

Zusatzschutz für Dein Team verständlich auswählen.

Aufwand und Gegenfinanzierung transparent abgleichen.

Einführung, Karte und Mitarbeiterkommunikation gemeinsam planen.

Unsere Einordnung Deiner Eingaben Der eingegebene Kundenaufschlag deckt den bKV-Beitrag einschließlich zusätzlicher Lohnkosten noch nicht vollständig. Den verbleibenden Aufwand können wir im Gespräch passend zu Deinem Budget einordnen.

01 · Ausgangslage und Bedarf

Was ein Ausfall für Deinen Betrieb bedeutet.

Wenn Menschen fehlen, fehlen oft auch Kapazität, Planbarkeit und Zeit. Ausgangspunkt sind Deine Angaben zur Belegschaft und zu wirtschaftlich abgrenzbaren Ausfallkosten.

Versicherte Mitarbeitende	249
Angenommene Ausfall-Arbeitstage je Person und Jahr	27
AU-Tage der betrachteten Belegschaft pro Jahr	6.723
Angesetzte wirtschaftliche Kosten je AU-Tag	200,00 €
Modellierte AU-Kosten pro Jahr	1.344.600,00 €

Deine Ausgangsrechnung 249 × 27 Tage × 200,00 € Ergibt 1.344.600,00 € modellierte AU-Kosten im Jahr.

Was wir bei der Besprechung prüfen

Sind die AU-Tage betriebliche Istwerte oder eine Planannahme? Welcher Mitarbeiterkreis wird betrachtet?

Vertretung, zusätzliche Organisation und entgangene Deckungsbeiträge getrennt betrachten. Entgeltfortzahlung, Löhne und Umsatzverluste dürfen nicht doppelt gezählt werden.

Welche Gesundheitsleistungen sind für Dein Team besonders wichtig? Welche Unterstützung fehlt heute im Alltag?

Der sinnvollste erste Schritt Die bKV soll zu Deinem Betrieb und den Bedürfnissen Deiner Mitarbeitenden passen. Wir besprechen zuerst diese Ausgangslage und legen erst danach Umfang und Beitrag fest.

27 Tage und 200 € sind frei gewählte Modellannahmen, keine bestätigten Betriebsdaten. Für die Kostenrechnung sind ausgefallene Dienstplantage gemeint. AU-Kalendertage bitte zuerst auf Dienstplantage umrechnen. Weniger AU senkt fixe Löhne nicht automatisch.

02 · Versicherungsschutz

Dein Schutz. Für Deine Menschen.

Die gewählte Kombination wird für 249 Mitarbeitende betrachtet. Grundlage der Beratung sind Produkte der SIGNAL IDUNA.

Gewählter Tarif / Umfang	Je Person / Monat	Beitragsgrundlage
GesundAGIL+1 Jahresbudget 300,00 €	24,22 €	Beitragseingabe · zu bestätigen
KlinikPrivat+ Leistungsbaustein gemäß Tarifbedingungen	24,72 €	Beitragseingabe · zu bestätigen

Deine Beitragsübersicht	**Betrag**
Summe je Person	48,94 €
Arbeitgeberbeitrag	12.186,06 €
Jahresaufwand	146.232,72 €

Referenz: SIGNAL IDUNA, Beitragsübersicht 2026 (17610), Arbeitgebermodell bis 249 Arbeitnehmende. Beitragseingaben sind noch kein verbindliches Angebot. Dein tatsächlicher Verbund umfasst mehr als 250 Mitarbeitende; Kollektivstruktur, aktuelle Beiträge und Aufnahme werden individuell geprüft. KlinikPrivat+ im Arbeitgebermodell ist für GKV-Versicherte vorgesehen; PKV-Versicherte prüfen wir gesondert.

Was diese Entscheidung für Dein Team bedeutet

In der arbeitgeberfinanzierten bKV sind Vorerkrankungen sowie angeratene und laufende Behandlungen ab Versicherungsbeginn tarifgemäß eingeschlossen. Vor dem Beginn entstandene Kosten werden nicht rückwirkend erstattet.

Budget, einzelne Leistungen und Erstattungshöhen richten sich nach den ausgewählten Tarifbedingungen. Wir erklären Deinen Mitarbeitenden, welche Leistungen sie nutzen und wie sie Rechnungen einreichen können.

Vor der Antragserstellung Wir bestätigen die aktuelle Tarifkombination, den berechtigten Mitarbeiterkreis und den verbindlichen Beitrag. Diese Ausarbeitung ist eine Entscheidungsgrundlage.

Leistungsgrundlage: SIGNAL IDUNA: bKV

03 · Zusätzliches Szenario für Deine Märkte

10 Cent auf 100 Produkte.

Rocco, eine kleine Preisanpassung kann einen zusätzlichen Finanzierungsbeitrag leisten. Die Übersicht auf Seite 2 zeigt zunächst das AU-Szenario ohne Preisaktion. Hier betrachten wir ergänzend Deine 100 absatzstärksten Produkte je teilnehmender Filiale.

Beispiel je Monat · fünf teilnehmende Filialen 5 × 100 × 10 × 26 × 0,10 € ÷ 1,07 = 12.149,53 € zusätzlicher Netto-Mehrerlös

Ausgewählte Produkte je Filiale	100
Verkäufe je Produkt und Öffnungstag	10
Öffnungstage je Monat	26
Aufschlag je Verkauf · brutto	0,10 € = 10 Cent
Netto-Mehrerlös pro Jahr · bei 7 % Umsatzsteuer	145.794,39 €
Verbleibender Jahresaufwand nur mit Preisaktion	438,33 €

Preisaktion + angenommenes AU-Potenzial − bKV-Beitrag 74.261,67 € rechnerisches Plus pro Jahr 145.794,39 € + 74.700,00 € − 146.232,72 €. Der Versicherungsbeitrag bleibt unverändert zu zahlen.

Beispiel vor Steuern und zusätzlichen Abgaben. 7 % gewichtete Umsatzsteuer und unveränderte Absatzmengen sind Annahmen. Nachfrageeffekte, unterschiedliche Umsatzsteuersätze und zusätzliche variable Kosten berücksichtigen. Ohne AU-Verbesserung bleibt bei dieser Preisaktion ein Restaufwand von 36,53 € monatlich. Das Plus ist keine Gewinn- oder Liquiditätszusage.

Deine Entscheidung auf belastbare Zahlen stützen Plane den Beitrag zunächst ohne erhoffte AU-Ersparnis. Nutze die tatsächlichen Absatzmengen Deiner Märkte und überprüfe die Wirkung nach sechs und zwölf Monaten.

04 · Assistance und AU-Szenario

Hilfe, wenn Gesundheit den Alltag verändert.

Gesundheitsberatung und organisatorische Hilfe können Versorgung zugänglicher machen. Eine konkrete Verringerung der Ausfalltage wird dadurch nicht zugesagt.

Arzttermin-Service

Unterstützung bei der Suche nach passenden Facharztterminen. Dringlichkeit und verfügbare Termine beeinflussen den Ablauf.

Gesundheitsberatung

Das medizinische 24/7-Gesundheitstelefon hilft bei Fragen; Videosprechstunden können eine erste Orientierung bieten.

Pflege und Nachsorge

Orientierung bei Pflegefragen sowie Unterstützung bei Nachsorge und Reha-Organisation.

Medizinische Einordnung

Zweitmeinungs-Service und Beratung zu geeigneten Einrichtungen unterstützen informierte Entscheidungen.

Dein AU-Szenario · keine Leistungszusage

Angenommene vermiedene Ausfall-Arbeitstage je Person und Jahr	1,5
Angenommene vermiedene Tage der Belegschaft	373,5
Angenommenes Entlastungspotenzial pro Jahr	74.700,00 €
Entlastungspotenzial pro Monat, Jahreswert ÷ 12	6.225,00 €
Potenzial abzüglich bKV-Beitrag pro Jahr	-71.532,72 €
Zur Beitragsdeckung benötigte Reduzierung	2,94 Tage je Person und Jahr

Die Szenariorechnung 249 × 1,5 Tage × 200,00 € = 74.700,00 € Jährliches Potenzial, falls die eingegebene Tagesannahme und die wirtschaftliche Kostenwirkung tatsächlich eintreten.

Assistance organisiert und berät; Behandlungskosten sind nur im Umfang des gewählten Tarifs versichert. AU-Tage hängen von vielen Faktoren ab. Die Modellannahme ist kein Nachweis für die Wirksamkeit einer bKV.

Services der Produktlinie +: Assistance

05 · Einführung und Begleitung

Aus einem Vertrag wird ein Benefit.

Ein gutes Konzept wird erst im Alltag wertvoll. Wir begleiten Rocco Capurso von der Auswahl bis zur verständlichen Information Deiner Mitarbeitenden.

Konzept und Beitrag abstimmen

Mitarbeiterkreis, Gesundheitsleistungen und Budget festlegen; aktuelle Angebotsunterlagen prüfen.

Deine Firmen-Landingpage und bKV-Karte

Eine eigene Informationsseite und Karten mit Firmenlogo machen den Benefit sichtbar und den Zugang verständlich.

Mitarbeitende persönlich informieren

Leistungen, Assistance und Rechnungseinreichung erklären. Die Mitarbeiterseite bündelt wichtige Informationen und Hilfewege. Medizinische Assistance ist 24/7 erreichbar; persönliche Betreuung erfolgt während unserer Servicezeiten.

Auch die Familie im Blick

Partner und Kinder können eigenen Zusatzschutz nach den jeweiligen Aufnahmebedingungen beantragen. Beiträge tragen die Beschäftigten grundsätzlich selbst; Gesundheitsfragen können erforderlich sein.

Schutz weiterführen

Die im Fortsetzungsangebot vorgesehenen arbeitnehmerfinanzierten Tarife können ohne erneute Gesundheitsprüfung fortgeführt werden. Frist, Beitrag und Voraussetzungen des konkreten Angebots beachten.

Sachbezug und getrennte Steuerbetrachtung

bKV + weitere Sachbezüge je Person und Monat	48,94 €
50-Euro-Freigrenze rechnerisch eingehalten	Ja; weitere Voraussetzungen prüfen
Angenommener Unternehmenssteuersatz	30 %
Modellierter Steuereffekt nur auf bKV pro Jahr	43.869,82 €
bKV-Aufwand nach diesem Modelleffekt pro Monat	8.530,24 €

Der aktivierte Steuereffekt erfasst nur den bKV-Aufwand. Er ist keine Steuererstattungszusage. Steuern auf zusätzlichen Umsatz, Löhne oder AU-Entlastungen fehlen; die Finanzierungssalden sind keine vollständige Nachsteuerrechnung.

Produktinformationen: SIGNAL IDUNA: bKV · Familienabsicherung · Fortführung Erstinformation: bkv.stuttgart-finanz.com/erstinformationen.html

DEINE RÜCKANTWORT

Rocco, lass uns Dein Konzept besprechen.

Bezug: Deine bKV-Analyse vom 02.11.2026 · 249 Mitarbeitende. Kreuze Deine gewünschten nächsten Schritte an und sende uns diese Seite unterschrieben zurück.

- ☐ Persönliche Beratung und Besprechung dieser Analyse.
- ☐ Ein aktuelles Angebot für die ausgewählte bKV-Lösung.
- ☐ Vorbereitung des Antrags zur Prüfung und gesonderten Unterschrift.

Unternehmensanschrift

Name / Funktion

Telefon / E-Mail

Wunschtermin / Ergänzungen

Ort / Datum

Unterschrift der vertretungsberechtigten Person

Diese Rückantwort beauftragt ausschließlich die angekreuzten Beratungs- und Vorbereitungsschritte. Sie ist kein Versicherungsantrag und begründet keinen Versicherungsschutz. Ein Abschluss erfolgt durch gesonderten Antrag und Annahme durch den Versicherer.

Francesco Ciraci · SFC Stuttgart Finanz GmbH
0173 / 415 54 68 · francesco.ciraci@signal-iduna.net
Deinen Termin vereinbaren: www.etermin.net/StuttgartFinanz